

Ο πρόεδρος της Sieline AE μιλάει στο «Θερμοϋδραυλικό» για τη νέα αντίληψη που διαμορφώνεται στην αγορά και που στοχεύει στον περιορισμό της εξάρτησής της από το «μαύρο χρυσό». Παράλληλα κάνει προτάσεις για την αλλαγή του ενεργειακού προσανατολισμού της χώρας και ενδεικτικά παρουσιάζει σχετικά προϊόντα της εταιρίας του.

**Συνέντευξη στο Γιάννη Κροντηρά**

**Ο**ι καλές προοπτικές ανάπτυξης που έχει ο κλάδος «θέρμανση - ψύξη - ηλιακή ενέργεια», παρακίνησαν τον κ. Δήμο Αλεξανδρή, πρόεδρο της Sieline AE, να εισέλθει στη συγκεκριμένη αγορά. Σε συνέντευξή του στο «Θερμοϋδραυλικό» ο κ. Αλεξανδρής μιλάει για το μέλλον του παραπάνω κλάδου και τονίζει παράλληλα την ανάγκη απεξάρτησης από το πετρέλαιο.

Ο περιορισμός της χρήσης του «μαύρου χρυσού» είναι μονόδρομος, λέει ο κ. Αλεξανδρής, ο οποίος αναμένει από την επερχόμενη ενεργειακή αλλαγή να δημιουργηθούν ευνοϊκές προϋποθέσεις για την είσοδο και άλλων -εξειδικευμένων- επιχειρήσεων στο χώρο. Αναφερόμενος στην εταιρία του, αποκαλύπτει ότι η Sieline λειτουργεί και σαν «φορέας μεταφοράς» στην Ελλάδα της «γερμανικής κλαδικής τεχνογνωσίας και τεχνολογίας».

**Δήμος Αλεξανδρής**

# Η θέρμανση βάζει στην άκρη το πετρέλαιο



Η χρήση θερμοπομπών ή θερμοσυσσωρευτών και ηλεκτρικής ενδοδαπέδιας θέρμανσης δίνει υπεραξία σε μια κατασκευή, λέει ο κ. Αλεξανδρής.

**- Κύριε Αλεξανδρή, τι είναι αυτό που σας παρακίνησε να ασχοληθείτε με τον κλάδο «θέρμανση - ψύξη - ηλιακή ενέργεια» στην Ελλάδα;**

- Πρώτον. Λόγω της πολυετούς εργασιακής μου εμπειρίας διέκρινα ότι αυτός ο κλάδος έχει πραγματικές προοπτικές για να αναπτυχθεί.

Δεύτερον, αυτή η απασχόληση ήταν για μένα μια επιπλέον πρόκληση, διότι αυτός ο τομέας της ελληνικής οικονομίας έχει μείνει πίσω και χρειάζεται πολλές αλλαγές

για να προσαρμοστεί στις σημερινές ανάγκες.

**- Θα θέλατε να μας μιλήσετε αναλυτικότερα για τις αλλαγές που αναφέρατε;**

- Μιλάμε για τον κλάδο που καλύπτει τις ανάγκες της οικοδομικής δραστηριότητας στον τομέα «θέρμανση - ψύξη - ηλιακή ενέργεια». Νομίζω ότι ο κλάδος αυτός και όσοι ασχολούνται μ' αυτόν πρέπει να προσαρμοστούν στις απαιτήσεις των καιρών. Η κεντρική θέρμανση στην Ελλάδα έχει κατά 90% περι-

## Who is who

Ο κ. Δήμος Αλεξανδρής είναι πρόεδρος της Sieline AE και προέρχεται από πολυεθνικό συγκρότημα της Siemens. Είναι διπλωματούχος οικονομολόγος του Πανεπιστημίου της Νυρεμβέργης. Ξεκίνησε την καριέρα του στο συγκρότημα «Σκαλιστήρη». Το 1971 ίδρυσε το τμήμα marketing της Siemens στην Ελλάδα και μετά από οκτώ χρόνια μετατέθηκε στην Θεσσαλονίκη, όπου και ανέλαβε τη διεύθυνση πωλήσεων οικιακών συσκευών.

Το 1986 ανέλαβε τη διεύθυνση ανθρωπίνου δυναμικού.

Μετείχε στο διευθυντικό συμβούλιο της Siemens AE και ήταν μέλος του Διοικητικού Συμβουλίου της Siemens, της Enviop-Tempo AE και της Electrical Switchboards Factory AE.

Από τον Αύγουστο του 2004 είναι πρόεδρος της εταιρίας Sieline AE.

που ως βάση ενέργειας το πετρέλαιο. Επίσης, γνωρίζουμε όλοι καλά το πρόβλημα που έχει ο πλανήτης μας από τη χρήση του.

Έτσι, από την μία πλευρά έχουμε τη συνεχή μείωση των αποθεμάτων πετρελαίου με προκαθορισμένο το χρόνο εξασφάλισής του, και από την άλλη πλευρά την αλματώδη αύξηση της ζήτησης ενέργειας, που επιταχύνεται λόγω της ανάπτυξης των μεγαλύτερων κρατών του κόσμου σε πληθυσμό, της Κίνας και της Ινδίας. Έτσι λοιπόν, σε ένα



### Το προφίλ της Sieline

Η εταιρία Sieline δραστηριοποιείται στον κλάδο «θέρμανση - ψύξη - ηλιακή ενέργεια» στην Ελλάδα και στο εξωτερικό. Μέχρι το έτος 2000 αποτελούσε τομέα δραστηριότητας στην Ελλάδα της Siemens, απ' την οποία και αποσχίστηκε εξολοκλήρου, με τα προϊόντα, τις συνεργασίες, το προσωπικό, το πελατολόγιο και το δίκτυο διανομών. Επικεντρώνεται στα καινοτόμα τεχνολογικά προϊόντα, που σκοπό έχουν την ανεξάρτηση από το πετρέλαιο με ταυτόχρονη βελτίωση της απόδοσης και της οικονομίας. Συνεργάζεται με τις μεγαλύτερες εταιρίες στον κλάδο, τις Siemens και Dimplex. Οι πωλήσεις της αυξήθηκαν το 2004 κατά 23% έναντι του 2003.

προϊόντων και μείωση του κόστους λειτουργίας. Ταυτόχρονα προσφέρουμε τις γνώσεις μας, ανάλογα με τον τρόπο ζωής των πελατών μας και τις κλιματικές συνθήκες στις οποίες ζουν, και δίνουμε λύσεις που ενδεχομένως οι ίδιοι δεν έχουν σκεφτεί, εφαρμόζοντας την κατάλληλη τεχνολογία. Καλύπτουμε όλες τις ανάγκες των πελατών μας, προσφέροντας προϊόντα των εταιριών Siemens και Dimplex, υψηλής τεχνολογίας, άριστης απόδοσης και δοκιμασμένα στην ευρωπαϊκή αγορά. Επιτρέψτε μου να αναφέρω

ορισμένες κατηγορίες των προϊόντων μας:

- Η πρώτη κατηγορία είναι η πλήρης γκάμα θερμοπομπών Siemens και Dimplex με ωραίο design και άμεση απόδοση. Τα προϊόντα αυτά μπορούν να χρησιμοποιηθούν ανάλογα με τις ανάγκες των πελατών, για κύρια ή δευτερεύουσα θέρμανση.
- Η δεύτερη κατηγορία είναι εκείνη των γνωστών θερμοσυσσωρευτών Siemens και Dimplex, υψηλής τεχνολογίας, απόδοσης και οικονομίας.
- Τρίτη κατηγορία θέρμανσης είναι η ηλεκτρική ενδοδαπέδια θέρμανση της Dimplex και Siemens άμεσης απόδοσης ή η θέρμανση με θερμοσυσσωρευτή.

### Νέα κατηγορία

- Μια νέα κατηγορία συσκευών είναι οι αντλίες θερμότητας υψηλής τεχνολογίας, με δυνατότητες θέρμανσης, παροχής ζεστού νερού χρήσης, θέρμανσης νερού πισίνας και, βέβαια, θέρμανσης και ψύξης με ένα σύστημα. Οι αντλίες αυτές είναι φιλικές προς το περιβάλλον, μέγιστης απόδοσης και, αντλώντας ενέργεια από το περιβάλλον (αέρα, νερό, έδαφος ήλιο) επιτυγχάνουν μεγάλη οικονομία, που υπό ορισμένες προϋποθέσεις φτάνει έως το 60%.

- **Κύριε Αλεξανδρή, αναφερθήκατε στις νέες και καινοτόμες τεχνολογίες. Έχετε το κατάλληλο εκπαιδευμένο τεχνικό προσωπικό γι' αυτά τα συστήματα;**

- Καταρχήν πρέπει να σας πω ότι η εταιρία μας λειτουργεί και σαν φορέας μεταφοράς γερμανικής κλαδικής τεχνολογίας και τεχνολογίας. Βεβαίως έχουμε εκπαιδεύσει και εκπαιδευούμε συνεχώς το προσωπικό μας. Το δικό μας, όμως, προσωπικό ασχολείται με τις μελέτες και την εμπορία των προϊόντων μας, την εγκατάσταση. Τη θέση σε λειτουργία και τη συντήρηση των συστημάτων την αναλαμβάνουν οι συμβεβλημένοι συνεργάτες μας υδραυλικοί, ηλεκτρολόγοι και μηχανικοί κατασκευαστές, τους οποίους φυσικά εκπαιδευούμε.

- **Και μια σύντομη τελευταία ερώτηση. Ποιες είναι οι φιλοδοξίες της εταιρίας Sieline;**

- Θα σας απαντήσω απλά. Η εταιρία μας θέλει πρωτίστως να προσφέρει στους πελάτες της προϊόντα που να ικανοποιούν τις πραγματικές τους ανάγκες και να τα χαρακτηρίζει η φιλοσοφία που εκπροσωπούμε. Θέλουμε να έχουμε συνεργάτες λίγους αλλά σε όλη την Ελλάδα. Θέλουμε επίσης οι μεταξύ μας σχέσεις να διέπονται από αμοιβαία εμπιστοσύνη και ενδιαφέρον.

Έτσι, με αυτό το σκεπτικό, προσκαλούμε όλους εκείνους που έχουν την ίδια άποψη με εμάς να συνεργαστούν μαζί μας. □

**Έως 60% οικονομία προσφέρουν οι αντλίες θερμότητας, σύμφωνα με υπολογισμούς της εταιρίας Sieline.**

προϊόν του οποίου από τη μία πλευρά μειώνονται τα αποθέματα και από την άλλη αυξάνεται η ζήτηση, θα έχουμε συνεχή αύξηση της τιμής που θα είναι μεγαλύτερη από αυτή όλων των άλλων προϊόντων.

Συνεπώς, οι εμπλεκόμενοι στην οικοδομική δραστηριότητα, που καταναλώνει περίπου 25% της ενέργειας για θέρμανση από το πετρέλαιο, πρέπει να δραστηριοποιηθούν για τη μείωση της εξάρτησης από αυτό με διάφορους τρόπους:

- Το κράτος οφείλει να πάρει μέτρα και να δημιουργήσει προϋποθέσεις για τη μείωση ή την απαγκίστρωση της παραγωγής ενέργειας από το πετρέλαιο.

- Οι βιομηχανίες να παράξουν προϊόντα προς αυτή την κατεύθυνση.

- Οι μελετητές και κατασκευαστές των εγκαταστάσεων να κάνουν σχετικές προτάσεις και να εξοπλίζουν ανάλογα τις οικοδομές, δίνοντας ταυτόχρονα υπεραξία και στις κατασκευές τους.

- Οι χρήστες, δηλαδή οι τελικοί καταναλωτές, να δίνουν περισσότερη σημασία σ' αυτό το θέμα, διότι αυτοί έχουν να οφηληθούν περισσότερο και να βελτιώσουν το βιοτικό τους επίπεδο.

Αυτό όμως που θέλω να τονίσω -και έτσι να απαντήσω στην ερώτησή σας- είναι ότι ήρθε ο καιρός -δεν πάει άλλο, είναι πλέον μονόδρομος και αν τα λόγια γίνουν πράξη, όλοι έχουμε να ωφεληθούμε.

- **Εάν λάβουμε υπόψη τα τελευταία σας λόγια, τα προϊόντα που προσφέρει η εταιρία σας κινούνται προς αυτή την κατεύθυνση;**

- Σκοπός της εταιρίας μας είναι, καταρχήν, να προσφέρουμε στους πελάτες μας προϊόντα και λύσεις προς αυτή την κατεύθυνση: λύσεις δηλαδή απαλλαγής από το πετρέλαιο, με ταυτόχρονη αύξηση της απόδοσης των